



Consulting : Branded Customer Service

การให้บริการที่ปรึกษาในการยกระดับ
การบริการให้เกิดแบรนด์

CONTACT US

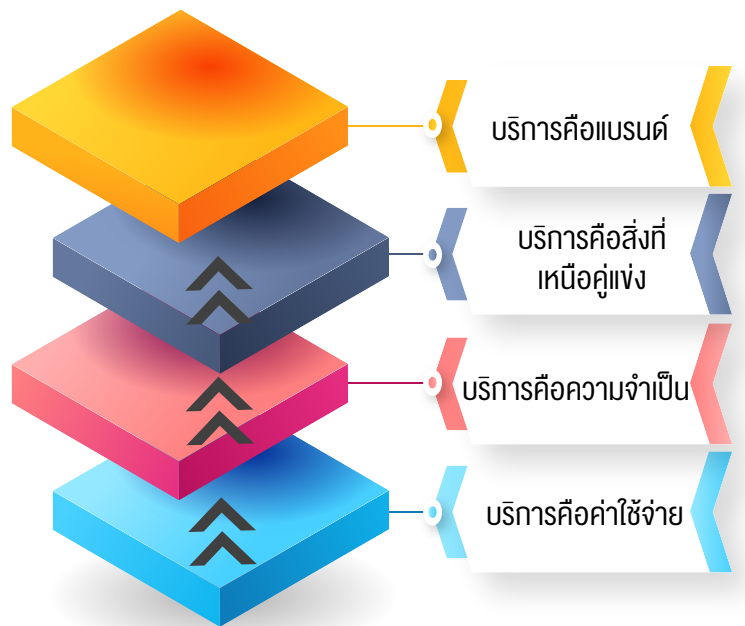




ทำไมต้องบริการให้เกิดแบรนด์ การบริการลูกค้ามิใช่เป็นต้นทุนค่าใช้จ่าย แต่เป็นสิ่งที่ทำให้ลูกค้าเกิดความผูกพันต่อองค์กร ซึ่งจะทำให้องค์กรเติบโตอย่างยั่งยืน และหากองค์กรใดมีการสร้างแบรนด์ ผ่านการบริการนั้นแล้ว ย่อมทำให้เกิดแบรนด์บริการ ซึ่งจะเป็นที่จดจำ เป็นภาพลักษณ์ที่ดีของลูกค้า อีกทั้งยังสามารถเสนอราคาขายได้มากกว่า องค์กรที่ขายสินค้า หรือให้บริการแบบทั่วๆไปอีกด้วย ”



วิวัฒนาการของการบริการ



www.imp-online.com



www.impressionconsult.com



Impression Training



Impression Training



benjawan@impressionconsult.com



@impressiongroup



081-104-8424 / 02-9217921#12



The Impression Consultant Co., Ltd.

สิ่งที่องค์กรจะได้รับคือ

1. รูปแบบการให้บริการที่สะท้อนถึงแบรนด์
2. พฤติกรรมการให้บริการที่สะท้อนถึงแบรนด์
3. กิจกรรมการให้บริการที่สะท้อนถึงแบรนด์

รูปแบบการทำงานของที่ปรึกษา

ที่ปรึกษาจะทำการออกแบบ รูปแบบ พฤติกรรม และกิจกรรม ที่สะท้อนถึงแบรนด์องค์กร พร้อมถ่ายทอดวิธีปฏิบัติสู่พนักงาน และการประเมินติดตามผล เพื่อให้เปลี่ยนได้จริง



ระยะเวลาการดำเนินงาน 3-6 เดือน



www.imp-online.com



www.impressionconsult.com



Impression Training



Impression Training



benjawan@impressionconsult.com



@impressiongroup



081-104-8424 / 02-9217921#12

